



Manuela Todzi Unternehmerin und Coach

Unternehmensentwicklung

- 1988** Gründung CAMATEC Service GmbH & Co KG
- 2004** Unternehmens-erweiterung durch Aufbau der CAMATEC Marketing GMBH
- 2008** Aufbau der Persönlichkeitsschule KLARHEIT MIT KONZEPT

Curriculum vitae

Langjährige Praxiserfahrung in den Bereichen Produktion, Dienstleistung, Handel und Vertrieb

**Breites Basiswissen durch ein Studium der Betriebswirtschaft an der BEW sowie VWA
Studienschwerpunkt: Marketing & Vertrieb**

Mehrjährige Berufstätigkeit als Marketingleiterin, Vertriebsleitung und Unternehmerin.

Seit 1988 geschäftsführende Gesellschafterin der CAMATEC Gruppe.

Seit 1989 auch als Verkaufs- und Personaltrainerin tätig.

Seit 1990 Beratung und Schulung von Unternehmern, Existenzgründer, Führungskräfte, Verkaufsmitarbeiter

Seit 2006 Coaching von Führungskräften

Fachdozentin für Rhetorik, Verkaufstraining und Unternehmensgründung, emotionaler Intelligenz, Management-Leistungen

Fachreferentin der Kammern und Unternehmerverbände für die Bereiche Betriebswirtschaft, Marketing, Rhetorik, Verkaufs- und emotionaler Intelligenz. Dabei auch in mehreren Prüfungsausschüssen der IHK tätig.

Fachvorträge zu den Themen Strategisches Management, Absatz, Vertrieb und Marketing, Dienstleistung heute, persönliche Arbeits- und Erfolgstechniken.

Fachvorträge: Welche Auswirkungen haben die neusten neurowissenschaftlichen Erkenntnisse im beruflichen Alltag?

Persönliche Entwicklung

- 1984** berufsbegleitende Ausbildung Handelsfachwirt und BWL (VWA)
- 1987** Erweiterung um Finanzen, Marketing, Personalwesen
- 2006** Ausbildung in der Schweiz: Coaching & Gesprächsführung
- 2007** Structogram-Trainerin.
- 2008** Triogram-Trainerin
- 2008** Deutsche Rednerschule Bonn
- 2009** Arbeiten mit dem Systembrett
- 2009** Coaching Individualpsychologie nach Adler
- 2010** Abschluss zum Trainer
- 2010** Abschluss zum Coach
- 2010** Ausbildung NLP
- 2010** Supervision Alder Colleg Neuss