



Offenes Seminarprogramm 2011

Vorwort

Sie finden vor sich die erste Ausgabe des offenen Seminarprogramms von Phoenix Solution. Damit wird zum ersten Mal der Zugang zu unserem gesammelten Erfahrungsschatz aus über 11 Jahren individueller und unternehmensinterner Training- und Coachingpraxis für einen breiten Interessentenkreis möglich. Weil Veränderung alle betrifft, haben wir zwei Teilnehmerkreise etabliert: für Teilnehmer, die von Ihren Arbeitgebern entsendet werden und für Personen, die privat zu uns kommen. Diese Seminare finden an den Wochenenden statt und sind mit einem Symbol (P, WE) hervorgehoben. Ich freue mich, Ihnen allen das Seminarprogramm 2011 vorstellen zu dürfen. Aus den vielen Anfragen, die uns täglich erreichen, haben wir für Sie die folgenden Themenblöcke entwickelt:



- **Führungskräftetrainings:** im Zentrum dieser Führungskräfteentwicklung steht der zukunftsorientierte Führungsstil und Sie erhalten erprobte Tipps für Ihre Positionierung als Führungskraft und die Mitarbeiterführung. Diese Führungstrainings werden zusätzlich auch am Wochenende abgehalten.
- **Seminare zur Persönlichkeitsanalyse:** Hierzu bieten wir gleich mehrere Trainings. Beginnend mit dem ERKENNTOGRAMM® erfahren Sie mehr über Ihre Persönlichkeit und wie Sie Ihre Potenziale nutzen können. Im Rahmen der Persönlichkeitsentwicklung erfahren Sie mehr über Glaubenssätze, Ihr Selbstbild und Fremdbild, und lernen Ihre Stärken und Schwächen kennen. Sie können sich auch in den Bereichen Durchsetzungsstärke oder Selbstsicherheit und Körpersprache weiterentwickeln.
- **Managementtrainings:** Für das Management haben wir Seminare für die aktive Führung mit Zielen und Zielvereinbarungen entwickelt. In unserem Konfliktmanagementseminar lernen Sie, den Konflikt als Chance zu begreifen.
- **Rhetorikseminar:** Diese Kurse sind an alle gerichtet, die die Macht der Rhetorik nutzen wollen.

Wir bieten die Inhalte der offenen Seminare sowie viele weitere Themen auch in persönlichen Coachings an. Kontaktieren Sie uns, damit wir Ihren individuellen Entwicklungsplan erstellen können.

Ich freue mich, Sie bei Ihrer persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung begleiten zu dürfen,

Herzlichst,

Jürgen Knauf, Bad Dürkheim, im Januar 2011

P.S. Mit der Bildungsprämie wird Ihre Weiterbildung noch dieses Jahr bis zu 50% gefördert!

201101 Ziele aktiv erreichen: Weg von der Theorie hin zu Praxis

Kurzbeschreibung

Das Erreichen von Zielen ist entscheidend für den beruflichen Fortschritt. Die Führung mit Zielen ist daher ein wesentliches Steuerungsinstrument. Zielentwicklung, Zielvereinbarungen und Zielkontrollen sind wichtige Aktivitäten für eine Führungskraft. Aber auch im Rahmen von Projekten sind Ziele und Milestones kritisch für den Erfolg und werden detailliert geplant. Hier liegt die Herausforderung häufig in der Querschnittsfunktion des Projektleiters, der zielorientiert führen muss. Beim Führen mit Zielen kommt es auf effiziente Handwerkszeuge und die Soft Skills an, damit Motivation und Engagement steigen und beste Ergebnisse erreicht werden. In diesem Managementseminar geht es deshalb darum, den gesamten Prozess des Führens mit Zielen und die führende Person zu beleuchten. In einzelnen Übungen werden Aspekte der Zielentwicklung, Zielvereinbarung und Zielkontrolle bearbeitet. Es wird praxisnah auf die individuellen Praxisfälle der Teilnehmer eingegangen. Konkrete Situationen dienen als Vorlagen und es werden praxistaugliche und individuell umsetzbare Handlungsempfehlungen erarbeitet, die den Teilnehmern konkrete Hilfestellungen im Berufsalltag geben. Dabei werden immer wieder die Soft Skills der Teilnehmer unter die Lupe genommen, Stärken herausgearbeitet und Entwicklungspotentiale identifiziert.

Inhalte

- Sinn und Zweck von Zielen
- Rückblick: Ziele im abgelaufenen Jahr
- Das Wissen, wohin man will, Ziele erfolgreich entwickeln
- Anforderungen, Vorteile und Nachteile einer Zielvereinbarung
- Zielorientierte Gesprächsvorbereitung, Gesprächsregeln Umgang mit Widerständen
- Wege der Zielerreichung, Optimale Planung unter Berücksichtigung von Ressourcen
- Engagement, Einsatz, Motivation und Nutzen
- Ziele kontrollieren bzw. sanktionieren

Nutzen

In diesem Managementtraining lernen Sie, noch effektiver mit Zielen zu arbeiten und Ihre beruflichen und privaten Ziele zu erreichen. Ihre Vorteile: Sofortige Umsetzung im Alltag, leichte Erlernbarkeit, neueste Methoden aus der Wirtschaft.

Eingesetzte Methoden

Praktische Einzel- und Gruppenübungen, Videoaufzeichnung, Vortrag, Tests, Fallbeispiele und Diskussionen in der Gesamtgruppe, Erlebnismodule.

Zielgruppe

(Neue) Führungskräfte, Personalverantwortliche und Projektleiter, die (strategische) Ziele erreichen möchten.

Trainer: Jürgen Knauß

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termin: 7.-8.4.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 €

201102 Private und berufliche Ziele erreichen (P, WE)

Kurzbeschreibung

"If you can dream it - you can get it!" (Klaus Kobjoll). Nur wer seine Ziele kennt, kann Wege planen, sie zu erreichen. In diesem Seminar steht die Zielsetzung und die Zielerreichung im Fokus. Es wird praxisnah auf die individuellen Praxisfälle der Teilnehmer eingegangen. Konkrete Situationen dienen als Vorlagen und es werden praxistaugliche und individuell umsetzbare Handlungsempfehlungen erarbeitet, die den Teilnehmern konkrete Hilfestellungen im privaten und beruflichen Alltag geben. Dabei werden immer wieder die Soft Skills der Teilnehmer unter die Lupe genommen, Stärken herausgearbeitet und Entwicklungspotentiale identifiziert.

Inhalte

- Sinn und Zweck von Zielen
- Rückblick: Ziele im abgelaufenen Jahr
- Das Wissen, wohin man will
- Ziele erfolgreich entwickeln
- Wie vereinbare ich Ziele?
- Zielorientierte Gesprächsvorbereitung, Gesprächsregeln Umgang mit Widerständen
- Wege der Zielerreichung, Optimale Planung unter Berücksichtigung der Möglichkeiten
- Engagement, Einsatz, Motivation und Nutzen
- Zielkontrolle

Nutzen

Sie erfahren, wie wichtig es ist, im beruflichen und privaten Bereich Ziele zu setzen. Sie lernen mit Zielen zu arbeiten und Ihre beruflichen und privaten Ziele zu erreichen. Ihre Vorteile: Sofortige Umsetzung im Alltag, leichte Erlernbarkeit, neueste Methoden aus der Wirtschaft, Einsatz im täglichen Familienleben, Behördenumgang und im Berufsalltag.

Eingesetzte Methoden

Praktische Einzel- und Gruppenübungen, Videoaufzeichnung, Vortrag, Tests, Fallbeispiele und Diskussionen in der Gesamtgruppe, Erlebnismodule.

Zielgruppe

Dieses Wochenendseminar richtet sich an Privatpersonen und Freiberufler, die berufliche und private Ziele erreichen möchten.

Trainer: Jürgen Knauß

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 21.-22.5.2011

Ort: Teistungen

Preis: 890 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 445 € zzgl. MwSt.

201103 Durch Persönliche Stärken zum Erfolg

Kurzbeschreibung

Erfolg bedeutet, eigene Stärken und Verhaltensweisen bewusst zu nutzen und erfolgsorientiert auszubauen. In diesem Seminar für Persönlichkeitsentwicklung lernen Sie ihre persönlichen Stärken und Schwächen (Entwicklungspotenziale) kennen. Sie lernen, wie sie Stärken fördern und am besten nutzen können. Im Rahmen des Trainings erhalten die Teilnehmer einen konkreten Entwicklungsplan mit Werkzeugen und Vorgehensweisen zur gezielten persönlichen Weiterentwicklung.

Inhalte

- Abgleich Selbstbild und Fremdbild
- Persönliche Stärken erkennen nutzen und in Erfolgsverhalten wandeln
- Entwicklungspotenziale
- Glaubenssätze
- Kommunikation, Rollen, Eigendynamik
- Strategien, Modelle, Muster und Werkzeuge für die Gestaltung von Situationen
- Persönlicher Entwicklungsplan: Werkzeuge und Vorgehensweisen zur gezielten eigenen Weiterentwicklung

Nutzen

Intensives Kennenlernen der eigenen Facetten und Wirkungsweisen und deren bewußter und erfolgreicher Einsatz. Praktisches Seminar mit klarem Entwicklungsplan für die eigenen Potenziale als Ergebnis.

Eingesetzte Methoden

Einzelübungen, Gruppenübungen, Simulationen, Vortrag, Fallbeispiele und Diskussionen in der Gesamtgruppe, verschiedene Persönlichkeitsmodelle, Erlebnismodule Zielgruppe Fach- und Führungskräfte

Zielgruppe: Fach- und Führungskräfte

Trainer: Jürgen Knauß

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 19.-20.5.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201104 Durch Persönliche Stärken zum Erfolg (P, WE)

Kurzbeschreibung

Erfolg bedeutet, eigene Stärken und Verhaltensweisen bewusst zu nutzen und erfolgsorientiert auszubauen. In diesem Seminar für Persönlichkeitsentwicklung lernen Sie ihre persönlichen Stärken und Schwächen (Entwicklungspotenziale) kennen. Sie lernen, wie sie Stärken fördern und am besten nutzen können. Im Rahmen des Trainings erhalten die Teilnehmer einen konkreten Entwicklungsplan mit Werkzeugen und Vorgehensweisen zur gezielten persönlichen Weiterentwicklung.

Inhalte

- Abgleich Selbstbild und Fremdbild
- Persönliche Stärken erkennen nutzen und in Erfolgsverhalten wandeln
- Entwicklungspotenziale
- Glaubenssätze
- Kommunikation, Rollen, Eigendynamik
- Strategien, Modelle, Muster und Werkzeuge für die Gestaltung von Situationen
- Persönlicher Entwicklungsplan: Werkzeuge und Vorgehensweisen zur gezielten eigenen Weiterentwicklung

Nutzen

Intensives Kennenlernen der eigenen Facetten und Wirkungsweisen und deren bewußter und erfolgreicher Einsatz. Praktisches Seminar mit klarem Entwicklungsplan für die eigenen Potenziale als Ergebnis.

Eingesetzte Methoden

Einzelübungen, Gruppenübungen, Simulationen, Vortrag, Fallbeispiele und Diskussionen in der Gesamtgruppe, verschiedene Persönlichkeitsmodelle, Erlebnismodule

Zielgruppe

Dieses Wochenendseminar richtet sich an Privatpersonen und Freiberufler, die beruflich und privat noch erfolgreicher sein möchten.

Trainer: Jürgen Knauß

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 24.-25.9.2011

Ort: Teistungen

Preis: 890 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 445 € zzgl. MwSt.

201105 Durch **Selbstvertrauen** zur **Durchsetzungskraft**

Kurzbeschreibung

Wer sich selbst vertraut, ist authentisch, offen, mutig, kann Kontakte herstellen und erhalten, eigene Wünsche durchsetzen und seinen Möglichkeitsraum erweitern. Dieses Seminar für Persönlichkeitsentwicklung bietet Ihnen die Chance, Ihre eigenen Quellen für Selbstvertrauen und natürliche Überzeugungskraft zu entdecken. Sie lernen kennen, wie Sie auch schwierige und verunsichernde Situationen sicher bestehen können

Inhalte

- Identität, Einstellungen, Erwartungen
- Selbst- und Fremdbild, Glaubenssätze
- Selbstsicheres und selbstunsicheres Verhalten
- Körpersprache und Selbstbewusstsein
- Selbstsicherheit und soziale Sensibilität (soziale Fertigkeiten und Strategien)
- Verbesserung der Selbstbewertung
- Gedanken, Einstellungen und Handlungen, die sich auf das Selbstbewußtsein positiv auswirken
- Abbau von Blockaden
- Lösungen für verunsichernde Situationen
- Handeln mit Selbstvertrauen, Abbau von ungeschicktem Verhalten:
- Umsetzungstipps

Nutzen

Sie lernen, wie Sie in Zukunft selbstsicher auftreten und Krisen in Chancen wandeln können. Sie erlangen Bewußtsein für die eigene Wirkung und deren strategischen Einsatz, höhere Zufriedenheit, mehr Mut und Schlagfertigkeit. Sie lernen, auch schwierige und verunsichernde Situationen sicher bestehen zu können.

Eingesetzte Methoden

Einzelübungen, Gruppenübungen, Simulationen, Videos, Vortrag, Tests, Fallbeispiele und Diskussionen in der Gesamtgruppe, Erlebnismodule

Zielgruppe : Fach- und Führungskräfte

Trainer: Jürgen Knauß

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 13.-14.10.2010

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt.

201106 Durch **Selbstvertrauen** zur **Durchsetzungskraft** (P, WE)

Kurzbeschreibung

Wer sich selbst vertraut, ist authentisch, offen, mutig, kann Kontakte herstellen und erhalten, eigene Wünsche durchsetzen und seinen Möglichkeitsraum erweitern. Dieses Seminar für die Persönlichkeitsentwicklung bietet Ihnen die Chance, Ihre eigenen Quellen für Selbstvertrauen und natürliche Überzeugungskraft zu entdecken. Sie lernen kennen, wie Sie auch schwierige und verunsichernde Situationen sicher bestehen können und erlangen ein sicheres Auftreten.

Inhalte

- Identität, Einstellungen, Erwartungen
- Selbst- und Fremdbild
- Selbstsicheres und selbstunsicheres Verhalten
- Körpersprache und Selbstbewusstsein
- Selbstsicherheit und soziale Sensibilität (soziale Fertigkeiten und Strategien)
- Verbesserung der Selbstbewertung
- Gedanken, Einstellungen und Handlungen, die sich auf unser Selbstbewußtsein positiv auswirken
- Abbau von Handlungsblockaden
- Umgang mit verunsichernden Situationen
- Handeln mit Selbstvertrauen, Abbau von ungeschicktem Verhalten:
- Umsetzungstipps

Nutzen

Sie lernen, wie Sie in Zukunft selbstsicher auftreten und Krisen in Chancen wandeln können. Sie erlangen Bewußtsein für die eigene Wirkung und deren strategischen Einsatz, höhere Zufriedenheit, mehr Mut und Schlagfertigkeit. Sie lernen, auch schwierige und verunsichernde Situationen sicher bestehen zu können.

Eingesetzte Methoden

Einzelübungen, Gruppenübungen, Simulationen, Videos, Vortrag, Tests, Fallbeispiele und Diskussionen in der Gesamtgruppe, Erlebnismodule

Zielgruppe

Privatpersonen und Freiberufler

Trainer: Jürgen Knauß

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 5.-6.11.2010

Ort: Teistungen

Preis: 890€ € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 445 € zzgl. MwSt.

201107 Von der Zukunft her führen: Der Moderne Führungsstil

Kurzbeschreibung

„Führung in unserem Jahrhundert heißt, die Feldstrukturen der kollektiven Aufmerksamkeit auf allen Ebenen zu transformieren.“ sagt der MIT-Forscher und Berater Otto Scharmer.

In der „Theorie U“ geht es um einen neuen Führungsansatz: Potenziale und Zukunftschancen zu erkennen und im Hinblick auf aktuelle Themen bzw. Situationen zu erschließen. Sie lernen in diesem Führungsseminar, wie ein Maler, vor eine leere Leinwand zu stehen und ein Bild der Zukunft zu entwerfen, das sie danach in die Gegenwart bringen und realisieren.

Inhalte

- Der blinde Fleck
- Soziale Felder – die sichtbare und unsichtbare Schicht
- Die Struktur unserer Aufmerksamkeit – das Umschmelzen und Umstülpen
- Eintreten in das U-Feld in sieben Phasen
- Presencing: Führung von Veränderung durch gemeinsame Gegenwärtigung
- Praktische Anwendung

Nutzen

Im Rahmen dieses Führungstrainings beginnen Sie mit der Entwicklung einer neuen Führungskompetenz, Herausforderungen auf neue Art zu begegnen und dabei verbreitete, immergleiche Fehler zu vermeiden. Über die Öffnung des Denkens, Fühlens und Willens erleben Sie einen Wachstumsschub in Ihrer eigenen Entwicklung. Dieses Seminar ist nicht nur leadership training, sondern erhöht auch Ihre Lebensfreude und Schaffenskraft. Davon profitiert Ihr Unternehmen bzw. Ihre Organisation und die einzelnen Mitarbeiter.

Eingesetzte Methoden

„Presencing“ - setzt sich zusammen aus presence (Anwesenheit) und sensing (spüren) - als soziale Technik. Einzel- und Gruppenarbeit, Feedbackschleifen, Selbstreflexion

Zielgruppe

Unternehmer, Manager, Führungskräfte und alle, die ihr eigenes höchstes Zukunftspotenzial erspüren, sich hineinziehen lassen und von diesem Ort aus handeln wollen

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 16.-17.5.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201108 Von der Zukunft her führen: „Der Moderne Führungsstil“

Kurzbeschreibung

„Führung in unserem Jahrhundert heißt, die Feldstrukturen der kollektiven Aufmerksamkeit auf allen Ebenen zu transformieren.“ sagt der MIT-Forscher und Berater Otto Scharmer.

In der „Theorie U“ geht es um einen neuen Führungsansatz: Potenziale und Zukunftschancen zu erkennen und im Hinblick auf aktuelle Themen bzw. Situationen zu erschließen. Sie lernen in diesem Führungsseminar, wie ein Maler, vor eine leere Leinwand zu stehen und ein Bild der Zukunft zu entwerfen, das sie danach in die Gegenwart bringen und realisieren.

Inhalte

- Der blinde Fleck
- Soziale Felder – die sichtbare und unsichtbare Schicht
- Die Struktur unserer Aufmerksamkeit – das Umschmelzen und Umstülpen
- Eintreten in das U-Feld in sieben Phasen
- Presencing: Führung von Veränderung durch gemeinsame Gegenwärtigung
- Praktische Anwendung

Nutzen

Im Rahmen dieses Führungstrainings beginnen Sie mit der Entwicklung einer neuen Führungskompetenz, Herausforderungen auf neue Art zu begegnen und dabei verbreitete, immergleiche Fehler zu vermeiden. Über die Öffnung des Denkens, Fühlens und Willens erleben Sie einen Wachstumsschub in Ihrer eigenen Entwicklung. Dieses Seminar ist nicht nur leadership training, sondern erhöht auch Ihre Lebensfreude und Schaffenskraft. Davon profitiert Ihr Unternehmen bzw. Ihre Organisation und die einzelnen Mitarbeiter.

Eingesetzte Methoden

„Presencing“ - setzt sich zusammen aus presence (Anwesenheit) und sensing (spüren) - als soziale Technik. Einzel- und Gruppenarbeit, Feedbackschleifen, Selbstreflexion

Zielgruppe

Unternehmer, Manager, Führungskräfte und alle, die ihr eigenes höchstes Zukunftspotenzial erspüren, sich hineinziehen lassen und von diesem Ort aus handeln wollen

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 04.-05.08.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201109 Von der Zukunft her führen: „Der Moderne Führungsstil“

Kurzbeschreibung

„Führung in unserem Jahrhundert heißt, die Feldstrukturen der kollektiven Aufmerksamkeit auf allen Ebenen zu transformieren.“ sagt der MIT-Forscher und Berater Otto Scharmer.

In der „Theorie U“ geht es um einen neuen Führungsansatz: Potenziale und Zukunftschancen zu erkennen und im Hinblick auf aktuelle Themen bzw. Situationen zu erschließen. Sie lernen in diesem Führungsseminar, wie ein Maler, vor eine leere Leinwand zu stehen und ein Bild der Zukunft zu entwerfen, das sie danach in die Gegenwart bringen und realisieren.

Inhalte

- Der blinde Fleck
- Soziale Felder – die sichtbare und unsichtbare Schicht Die
- Struktur unserer Aufmerksamkeit – das Umschmelzen und Umstülpen
- Eintreten in das U-Feld in sieben Phasen
- Presencing: Führung von Veränderung durch gemeinsame Gegenwärtigung
- Praktische Anwendung

Nutzen

Im Rahmen dieses Führungstrainings beginnen Sie mit der Entwicklung einer neuen Führungskompetenz, Herausforderungen auf neue Art zu begegnen und dabei verbreitete, immergleiche Fehler zu vermeiden. Über die Öffnung des Denkens, Fühlens und Willens erleben Sie einen Wachstumsschub in Ihrer eigenen Entwicklung. Dieses Seminar ist nicht nur leadership training, sondern erhöht auch Ihre Lebensfreude und Schaffenskraft. Davon profitiert Ihr Unternehmen bzw. Ihre Organisation und die einzelnen Mitarbeiter.

Eingesetzte Methoden

„Presencing“ - setzt sich zusammen aus presence (Anwesenheit) und sensing (spüren) - als soziale Technik. Einzel- und Gruppenarbeit, Feedbackschleifen, Selbstreflexion

Zielgruppe

Unternehmer, Manager, Führungskräfte und alle, die ihr eigenes höchstes Zukunftspotenzial erspüren, sich hineinziehen lassen und von diesem Ort aus handeln wollen

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 08.-09.10.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201110 Persönlichkeitsanalyse ERKENNTOGRAMM®

Der sichere Weg zu Menschenkenntnis und Erfolg.

Kurzbeschreibung

Um in Führungs- und Expertenfunktionen erfolgreich agieren zu können, bedarf es neben dem fachlichen Know-how einer starken Persönlichkeit. Lernen sie in diesem Seminar Ihre individuelle Persönlichkeits-Komposition kennen: Ihre Erfolgseigenschaften und deren Begrenzungen. Trainieren Sie, dieses natürliche Potenzial erfolgreich zu nutzen, indem Sie Selbstbild und Fremdbild abgleichen. Sie bekommen intensives Feedback in verschiedensten Seminarsituationen so wie Sie es im alltäglichen Leben nicht erhalten.

Inhalte

- Fragebogen (15-30 Minuten)
- Selbsteinschätzung
- Fremdeinschätzung
- Hauptauswertung Grundkomponenten
- Spezialauswertungen (7 Kriterien, Bsp.: Führungseffizienz, Verkaufseffizienz)
- Zusatzauswertungen (16 Kriterien, Bsp.: Lebensenergie, Zeitmanagement, Leistungsfähigkeit)

Nutzen

Sie werden befähigt, sich und andere besser einzuschätzen. Dadurch wächst das Verständnis für sich selbst und füreinander. Sie erreichen

- bessere Menschenkenntnis
- selbstsicheres Auftreten
- verbesserte Kommunikation
- erhöhte Achtsamkeit für sich und Andere
- gesteigerte Handlungskompetenz

Eingesetzte Methoden

Die wissenschaftlich fundierte Methode ERKENNTOGRAMM®, Kommunikationsübungen, Rollenspiele, Selbstreflexion in Einzel- und Gruppenarbeit. Das Training lebt von der durchgängigen Verknüpfung selbst erlebter Fallbeispiele durch die Teilnehmer und dem Erkannten durch die Analyse.

Zielgruppe

Unternehmer, Manager, Führungskräfte und Experten, die bereit sind für eine fundierte Persönlichkeitsweiterentwicklung

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 12.-13.5.2011

Ort: Teistungen

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201111 Persönlichkeitsanalyse ERKENNTOGRAMM®

Der sichere Weg zu Menschenkenntnis und Erfolg.

Kurzbeschreibung

Um in Führungs- und Expertenfunktionen erfolgreich agieren zu können, bedarf es neben dem fachlichen Know-how einer starken Persönlichkeit. Lernen sie in diesem Seminar Ihre individuelle Persönlichkeits-Komposition kennen: Ihre Erfolgseigenschaften und deren Begrenzungen. Trainieren Sie, dieses natürliche Potenzial erfolgreich zu nutzen, indem Sie Selbstbild und Fremdbild abgleichen. Sie bekommen intensives Feedback in verschiedensten Seminarsituationen so wie Sie es im alltäglichen Leben nicht erhalten.

Inhalte

- Fragebogen (15-30 Minuten)
- Selbsteinschätzung
- Fremdeinschätzung
- Hauptauswertung Grundkomponenten
- Spezialauswertungen (7 Kriterien, Bsp.: Führungseffizienz, Verkaufseffizienz)
- Zusatzauswertungen (16 Kriterien, Bsp.: Lebensenergie, Zeitmanagement, Leistungsfähigkeit)

Nutzen

Sie werden befähigt, sich und andere besser einzuschätzen. Dadurch wächst das Verständnis für sich selbst und füreinander. Sie erreichen

- bessere Menschenkenntnis
- selbstsicheres Auftreten
- verbesserte Kommunikation
- erhöhte Achtsamkeit für sich und Andere
- gesteigerte Handlungskompetenz

Eingesetzte Methoden

Die wissenschaftlich fundierte Methode ERKENNTOGRAMM®, Kommunikationsübungen, Rollenspiele, Selbstreflexion in Einzel- und Gruppenarbeit. Das Training lebt von der durchgängigen Verknüpfung selbst erlebter Fallbeispiele durch die Teilnehmer und dem Erkannten durch die Analyse.

Zielgruppe

Unternehmer, Manager, Führungskräfte und Experten, die bereit sind für eine fundierte Persönlichkeitsweiterentwicklung

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 20.-21.10.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201112 Persönlichkeitsanalyse ERKENNTOGRAMM® (P, WE)

Der sichere Weg zu Menschenkenntnis und Erfolg.

Kurzbeschreibung

Wer glücklich sein will, muss sich erst selbst kennen lernen. Erst wenn wir einen Menschen kennen, freunden wir uns mit ihm an. Lernen Sie in diesem Seminar Ihre individuelle Persönlichkeits-Komposition kennen: Ihre Erfolgseigenschaften und deren Begrenzungen. Trainieren Sie, dieses natürliche Potenzial erfolgreich zum Wohle vieler Menschen zu nutzen, indem Sie Selbstbild und Fremdbild abgleichen. Sie bekommen intensives Feedback in verschiedensten Seminarsituationen so wie Sie es im alltäglichen Leben nicht erhalten.

Inhalte

- Fragebogen (15-30 Minuten)
- Selbsteinschätzung
- Fremdeinschätzung
- Hauptauswertung Grundkomponenten
- Spezialauswertungen (7 Kriterien, Bsp.: Führungseffizienz, Verkaufseffizienz)
- Zusatzauswertungen (16 Kriterien, Bsp.: Lebensenergie, Zeitmanagement, Leistungsfähigkeit)

Nutzen

Sie werden befähigt, sich und andere besser einzuschätzen. Dadurch wächst das Verständnis für sich selbst und füreinander. Sie erreichen

- bessere Menschenkenntnis
- selbstsicheres Auftreten
- verbesserte Kommunikation
- erhöhte Achtsamkeit für sich und Andere
- gesteigerte Handlungskompetenz

Eingesetzte Methoden

Die wissenschaftlich fundierte Methode ERKENNTOGRAMM®, Kommunikationsübungen, Rollenspiele, Selbstreflexion in Einzel- und Gruppenarbeit. Das Training lebt von der durchgängigen Verknüpfung selbst erlebter Fallbeispiele durch die Teilnehmer und dem Erkannten durch die Analyse.

Zielgruppe

Menschen, die bereit sind, die Verantwortung für ihr Leben in die eigenen Hände zu nehmen.

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 2.-3.4.2011

Ort: Teistungen

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201113 Persönlichkeitsanalyse ERKENNTOGRAMM® (P, WE)

Der sichere Weg zu Menschenkenntnis und Erfolg.

Kurzbeschreibung

Wer glücklich sein will, muss sich erst selbst kennen lernen. Erst wenn wir einen Menschen kennen, freunden wir uns mit ihm an. Lernen Sie in diesem Seminar Ihre individuelle Persönlichkeits-Komposition kennen: Ihre Erfolgseigenschaften und deren Begrenzungen. Trainieren Sie, dieses natürliche Potenzial erfolgreich zum Wohle vieler Menschen zu nutzen, indem Sie Selbstbild und Fremdbild abgleichen. Sie bekommen intensives Feedback in verschiedensten Seminarsituationen so wie Sie es im alltäglichen Leben nicht erhalten.

Inhalte

- Fragebogen (15-30 Minuten)
- Selbsteinschätzung
- Fremdeinschätzung
- Hauptauswertung Grundkomponenten
- Spezialauswertungen (7 Kriterien, Bsp.: Führungseffizienz, Verkaufseffizienz)
- Zusatzauswertungen (16 Kriterien, Bsp.: Lebensenergie, Zeitmanagement, Leistungsfähigkeit)

Nutzen

Sie werden befähigt, sich und andere besser einzuschätzen. Dadurch wächst das Verständnis für sich selbst und füreinander. Sie erreichen

- bessere Menschenkenntnis
- selbstsicheres Auftreten
- verbesserte Kommunikation
- erhöhte Achtsamkeit für sich und Andere
- gesteigerte Handlungskompetenz

Eingesetzte Methoden

Die wissenschaftlich fundierte Methode ERKENNTOGRAMM®, Kommunikationsübungen, Rollenspiele, Selbstreflexion in Einzel- und Gruppenarbeit. Das Training lebt von der durchgängigen Verknüpfung selbst erlebter Fallbeispiele durch die Teilnehmer und dem Erkannten durch die Analyse.

Zielgruppe

Menschen, die bereit sind, die Verantwortung für ihr Leben in die eigenen Hände zu nehmen.

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 19.-20.9.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201114 Vom Konfliktmanagement zur Konflikttransformation

Reibung erzeugt Energie

Kurzbeschreibung

Ob als Unternehmer, Führungskraft, Elternteil, Mitarbeiter oder Lehrerin, in praktisch allen Rollen unseres Lebens werden wir mit Konflikten konfrontiert. In diesem Training wird ein neuer, ergebnisorientierter Ansatz verfolgt, der über das reine Konfliktmanagement hinaus geht: Sie lernen in diesem Seminar, daß Konflikte Hinweise auf Potenziale sind. Und daß Sie entscheiden können, die daraus frei werdende Energie für Ihre eigene Entwicklung zu nutzen. Wir betrachten intensiv und lösungsorientiert Konflikte mit sich selbst (z.B. den Extremfall Burn-out) und Konflikte mit anderen (z.B. den Extremfall Mobbing).

Inhalte

- Analyse Konfliktherde
- Konflikttypen
- Konfliktverhalten
- Harmoniedreieck als Lösungsansatz
- Mentale Stärkung zur bewussten Überwindung von Konflikten
- Sensibilisierung für die Kraft der Sprache

Nutzen

Sie erkennen, dass Konflikte bedeutungsvoll sind und nicht bedrohlich, wenn Sie sie aktiv angehen. Sie lernen, in jeder Situation souverän zu agieren und zu reagieren. Das führt zu einer gesteigerten Lebensfreude und einem erweiterten Gestaltungsspielraum.

Eingesetzte Methoden

Selbstreflexion, Anwendung des Harmonie-Dreiecks zur Überwindung bzw. zur Vermeidung von Konflikten. Analyse von Fallbeispielen der Teilnehmer. Einzel- und Gruppenarbeiten, Rollenspiele, Feedbackschleifen

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte, die den souveränen Umgang mit schwierigen Situationen und Menschen lernen und trainieren möchten

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 28.-29.4.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201115 Vom Konfliktmanagement zur Konflikttransformation

Reibung erzeugt Energie

Kurzbeschreibung

Ob als Unternehmer, Führungskraft, Elternteil, Mitarbeiter oder Lehrerin, in praktisch allen Rollen unseres Lebens werden wir mit Konflikten konfrontiert. In diesem Training wird ein neuer, ergebnisorientierter Ansatz verfolgt, der über das reine Konfliktmanagement hinaus geht: Sie lernen in diesem Seminar, daß Konflikte Hinweise auf Potenziale sind. Und daß Sie entscheiden können, die daraus frei werdende Energie für Ihre eigene Entwicklung zu nutzen. Wir betrachten intensiv und lösungsorientiert Konflikte mit sich selbst (z.B. den Extremfall Burn-out) und Konflikte mit anderen (z.B. den Extremfall Mobbing).

Inhalte

- Analyse Konfliktherde
- Konflikttypen
- Konfliktverhalten
- Harmoniedreieck als Lösungsansatz
- Mentale Stärkung zur bewussten Überwindung von Konflikten
- Sensibilisierung für die Kraft der Sprache

Nutzen

Sie erkennen, dass Konflikte bedeutungsvoll sind und nicht bedrohlich, wenn Sie sie aktiv angehen. Sie lernen, in jeder Situation souverän zu agieren und zu reagieren. Das führt zu einer gesteigerten Lebensfreude und einem erweiterten Gestaltungsspielraum.

Eingesetzte Methoden

Selbstreflexion, Anwendung des Harmonie-Dreiecks zur Überwindung bzw. zur Vermeidung von Konflikten. Analyse von Fallbeispielen der Teilnehmer. Einzel- und Gruppenarbeiten, Rollenspiele, Feedbackschleifen

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte, die den souveränen Umgang mit schwierigen Situationen und Menschen lernen und trainieren möchten

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 25.-26.06.2011

Ort: Teistungen

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201116 Vom Konfliktmanagement zur Konflikttransformation (P, WE)

Reibung erzeugt Energie

Kurzbeschreibung

Ob als Unternehmer, Führungskraft, Elternteil, Mitarbeiter oder Lehrerin, in praktisch allen Rollen unseres Lebens werden wir mit Konflikten konfrontiert. In diesem Training wird ein neuer, ergebnisorientierter Ansatz verfolgt, der über das reine Konfliktmanagement hinaus geht: Sie lernen in diesem Seminar, daß Konflikte Hinweise auf Potenziale sind. Und daß Sie entscheiden können, die daraus frei werdende Energie für Ihre eigene Entwicklung zu nutzen. Wir betrachten intensiv und lösungsorientiert Konflikte mit sich selbst (z.B. den Extremfall Burn-out) und Konflikte mit anderen (z.B. den Extremfall Mobbing).

Inhalte

- Analyse Konfliktherde
- Konflikttypen
- Konfliktverhalten
- Harmoniedreieck als Lösungsansatz
- Mentale Stärkung zur bewussten Überwindung von Konflikten
- Sensibilisierung für die Kraft der Sprache

Nutzen

Sie erkennen, dass Konflikte bedeutungsvoll sind und nicht bedrohlich, wenn Sie sie aktiv angehen. Sie lernen, in jeder Situation souverän zu agieren und zu reagieren. Das führt zu einer gesteigerten Lebensfreude und einem erweiterten Gestaltungsspielraum.

Eingesetzte Methoden

Selbstreflexion, Anwendung des Harmonie-Dreiecks zur Überwindung bzw. zur Vermeidung von Konflikten. Analyse von Fallbeispielen der Teilnehmer. Einzel- und Gruppenarbeiten, Rollenspiele, Feedbackschleifen

Zielgruppe

Personen, die den souveränen Umgang mit schwierigen Situationen und Menschen lernen und trainieren möchten

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 17.-18.9.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 990 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 445 € zzgl. MwSt.

201117 Vom Konfliktmanagement zu Konflikttransformation (P, WE)

Reibung erzeugt Energie

Kurzbeschreibung

Ob als Unternehmer, Führungskraft, Elternteil, Mitarbeiter oder Lehrerin, in praktisch allen Rollen unseres Lebens werden wir mit Konflikten konfrontiert. In diesem Training wird ein neuer, ergebnisorientierter Ansatz verfolgt, der über das reine Konfliktmanagement hinaus geht: Sie lernen in diesem Seminar, daß Konflikte Hinweise auf Potenziale sind. Und daß Sie entscheiden können, die daraus frei werdende Energie für Ihre eigene Entwicklung zu nutzen. Wir betrachten intensiv und lösungsorientiert Konflikte mit sich selbst (z.B. den Extremfall Burn-out) und Konflikte mit anderen (z.B. den Extremfall Mobbing).

Inhalte

- Analyse Konfliktherde
- Konflikttypen
- Konfliktverhalten
- Harmoniedreieck als Lösungsansatz
- Mentale Stärkung zur bewussten Überwindung von Konflikten
- Sensibilisierung für die Kraft der Sprache

Nutzen

Sie erkennen, dass Konflikte bedeutungsvoll sind und nicht bedrohlich, wenn Sie sie aktiv angehen. Sie lernen, in jeder Situation souverän zu agieren und zu reagieren. Das führt zu einer gesteigerten Lebensfreude und einem erweiterten Gestaltungsspielraum.

Eingesetzte Methoden

Selbstreflexion, Anwendung des Harmonie-Dreiecks zur Überwindung bzw. zur Vermeidung von Konflikten. Analyse von Fallbeispielen der Teilnehmer. Einzel- und Gruppenarbeiten, Rollenspiele, Feedbackschleifen

Zielgruppe

Personen, die den souveränen Umgang mit schwierigen Situationen und Menschen lernen und trainieren möchten

Trainer: Monica Schöne

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 03.-04.12.2011

Ort: Wartmannsroth

Preis: 990 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 445 € zzgl. MwSt.

201118 Die Macht der Rhetorik: Nutzen Sie die Macht der Rhetorik!

Kurzbeschreibung

Sprache ist unser Instrument, jemandem etwas zu erzählen, Wünsche auszudrücken, Versprechungen einzufordern, einer Sache Nachdruck zu verleihen, Thesen zu konstatieren, Dinge ins Verhältnis zu setzen, Gefühlen Ausdruck zu verleihen, ... Sprache ermöglicht und beeinflusst unser Denken und ordnet Gedanken. Sprache birgt eine unglaubliche Kreativität in sich. Wenn wir etwas beschreiben, dann malen wir mit Worten. Wir entwerfen verbal ganze Welten. Nur tun dies die einen mit deutlich größerem Erfolg als die anderen, weil Sprache je nach Gebrauch unterschiedlichste Wirkungen zeitigen kann. Sie müssen wirken, um die Dinge in die Richtung bewegen zu können, die Sie anstreben. Sprachliche Gewandtheit ist auch Ausdruck Ihrer Persönlichkeit. Diese Außenwirkung ist immer ein Gesamtpaket aus Habitus, Gestus und sprachlichem Ausdruck. An diesem Gesamtpaket wird in diesem Rhetorikseminar gearbeitet: Sie bekommen einen Einblick, wie Sprache hinsichtlich ihrer Wirkmächtigkeit funktioniert. Sie lernen die Grundsätze eines lebendigen Sprachgebrauchs und rhetorische Stilmittel kennen sowie Strategien, um Ihre eigene Redeweise für Ihre Zwecke zu instrumentalisieren. Sie werden mit Argumentationsstrukturen vertraut gemacht und mit sprachlichen Wirkungsverstärkern. Auch die nonverbale Kommunikation wird thematisiert. Durch pragmatische Übungen bekommen Sie Anwendungssicherheit.

Inhalte

1. Rhetorik als „Lehre vom Machen nach Zwecken durch Mittel“
2. Geplante Rede: „Who says what in which channel to whom with what effect?“, Redeplanung: Der Dr. Fox – Effekt, Die 10 Gebote, Überzeugen – nicht manipulieren, Umsetzung der Rede: Rhetorische (Stil)Prinzipien und Stilebenen, Topik und Stilfiguren, Wirkungsverstärker
3. Spontane Rede: Stegreifreden, Schlagfertigkeit: Psychologie der Schlagfertigkeit, Techniken der Schlagfertigkeit, Ausbau des Sprachvermögens
4. Nonverbales
5. Alles auf einmal – Präsentieren

Nutzen

Nach diesem Rhetorikkurs werden Sie bewusster mit Sprache umgehen. Sie werden eloquenter wirken. Ihr Sprachgebrauch wird effizienter sein. Ihr sprachästhetisches Empfinden wird bereichert, verfeinert - oder ganz und gar verändert. Sie werden raffinierter sein in Ihrer Argumentation, und damit erfolgreicher im Erreichen Ihrer Ziele. Und so, wie Sie selbst an sprachlicher Klarheit gewinnen werden, so werden Sie fürderhin Ihre Gesprächspartner besser durchschauen, auf sie eingehen und behutsam lenken können. Vergessen Sie nicht: "Es gibt nur zwei Kräfte in der Welt: das Schwert und die Feder. Letzten Endes wird immer das Schwert von der Feder besiegt."(Napoleon) Es lohnt also, an Ihren sprachlichen Fähigkeiten zu arbeiten, denn sprachliches Können siegt.

Eingesetzte Methoden

Sprachspiele, Videoaufzeichnungen

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte, die Effizienz und Stil der Rhetorik vervollkommen möchten.

Trainer: Sigune Eichhorn-Blank

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 26.-27.5.2011

Ort: Berlin

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201119 Die Macht der Rhetorik: Nutzen Sie die Macht der Rhetorik!

Kurzbeschreibung

Sprache ist unser Instrument, jemandem etwas zu erzählen, Wünsche auszudrücken, Versprechungen einzufordern, einer Sache Nachdruck zu verleihen, Thesen zu konstatieren, Dinge ins Verhältnis zu setzen, Gefühlen Ausdruck zu verleihen, ... Sprache ermöglicht und beeinflusst unser Denken und ordnet Gedanken. Sprache birgt eine unglaubliche Kreativität in sich. Wenn wir etwas beschreiben, dann malen wir mit Worten. Wir entwerfen verbal ganze Welten. Nur tun dies die einen mit deutlich größerem Erfolg als die anderen, weil Sprache je nach Gebrauch unterschiedlichste Wirkungen zeitigen kann. Sie müssen wirken, um die Dinge in die Richtung bewegen zu können, die Sie anstreben. Sprachliche Gewandtheit ist auch Ausdruck Ihrer Persönlichkeit. Diese Außenwirkung ist immer ein Gesamtpaket aus Habitus, Gestus und sprachlichem Ausdruck. An diesem Gesamtpaket wird in diesem Rhetorikseminar gearbeitet: Sie bekommen einen Einblick, wie Sprache hinsichtlich ihrer Wirkmächtigkeit funktioniert. Sie lernen die Grundsätze eines lebendigen Sprachgebrauchs und rhetorische Stilmittel kennen sowie Strategien, um Ihre eigene Redeweise für Ihre Zwecke zu instrumentalisieren. Sie werden mit Argumentationsstrukturen vertraut gemacht und mit sprachlichen Wirkungsverstärkern. Auch die nonverbale Kommunikation wird thematisiert. Durch pragmatische Übungen bekommen Sie Anwendungssicherheit.

Inhalte

1. Rhetorik als „Lehre vom Machen nach Zwecken durch Mittel“
2. Geplante Rede: „Who says what in which channel to whom with what effect?“, Redeplanung: Der Dr. Fox – Effekt, Die 10 Gebote, Überzeugen – nicht manipulieren, Umsetzung der Rede: Rhetorische (Stil)Prinzipien und Stilebenen, Topik und Stilfiguren, Wirkungsverstärker
3. Spontane Rede: Stegreifreden, Schlagfertigkeit: Psychologie der Schlagfertigkeit, Techniken der Schlagfertigkeit, Ausbau des Sprachvermögens
4. Nonverbales
5. Alles auf einmal – Präsentieren

Nutzen

Nach diesem Rhetorikkurs werden Sie bewusster mit Sprache umgehen. Sie werden eloquenter wirken. Ihr Sprachgebrauch wird effizienter sein. Ihr sprachästhetisches Empfinden wird bereichert, verfeinert - oder ganz und gar verändert. Sie werden raffinierter sein in Ihrer Argumentation, und damit erfolgreicher im Erreichen Ihrer Ziele. Und so, wie Sie selbst an sprachlicher Klarheit gewinnen werden, so werden Sie fürderhin Ihre Gesprächspartner besser durchschauen, auf sie eingehen und behutsam lenken können. Vergessen Sie nicht: "Es gibt nur zwei Kräfte in der Welt: das Schwert und die Feder. Letzten Endes wird immer das Schwert von der Feder besiegt."(Napoleon) Es lohnt also, an Ihren sprachlichen Fähigkeiten zu arbeiten, denn sprachliches Können siegt.

Eingesetzte Methoden

Sprachspiele, Videoaufzeichnungen

Zielgruppe

Fach- und Führungskräfte, die Effizienz und Stil der Rhetorik vervollkommen möchten.

Trainer: Sigune Eichhorn-Blank

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 8.-9.9.2011

Ort: Berlin

Preis: 1.190 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 690 € zzgl. MwSt.

201119 Die Macht der Rhetorik: Nutzen Sie die Macht der Rhetorik! (P, WE)

Kurzbeschreibung

Sprache ist unser Instrument, jemandem etwas zu erzählen, Wünsche auszudrücken, Versprechungen einzufordern, einer Sache Nachdruck zu verleihen, Thesen zu konstatieren, Dinge ins Verhältnis zu setzen, Gefühlen Ausdruck zu verleihen, ... Sprache ermöglicht und beeinflusst unser Denken und ordnet Gedanken. Sprache birgt eine unglaubliche Kreativität in sich. Wenn wir etwas beschreiben, dann malen wir mit Worten. Wir entwerfen verbal ganze Welten. Nur tun dies die einen mit deutlich größerem Erfolg als die anderen, weil Sprache je nach Gebrauch unterschiedlichste Wirkungen zeitigen kann. Sie müssen wirken, um die Dinge in die Richtung bewegen zu können, die Sie anstreben. Sprachliche Gewandtheit ist auch Ausdruck Ihrer Persönlichkeit. Diese Außenwirkung ist immer ein Gesamtpaket aus Habitus, Gestus und sprachlichem Ausdruck. An diesem Gesamtpaket wird in diesem Rhetorikseminar gearbeitet: Sie bekommen einen Einblick, wie Sprache hinsichtlich ihrer Wirkmächtigkeit funktioniert. Sie lernen die Grundsätze eines lebendigen Sprachgebrauchs und rhetorische Stilmittel kennen sowie Strategien, um Ihre eigene Redeweise für Ihre Zwecke zu instrumentalisieren. Sie werden mit Argumentationsstrukturen vertraut gemacht und mit sprachlichen Wirkungsverstärkern. Auch die nonverbale Kommunikation wird thematisiert. Durch pragmatische Übungen bekommen Sie Anwendungssicherheit.

Inhalte

1. Rhetorik als „Lehre vom Machen nach Zwecken durch Mittel“
2. Geplante Rede: „Who says what in which channel to whom with what effect?“, Redeplanung: Der Dr. Fox – Effekt, Die 10 Gebote, Überzeugen – nicht manipulieren, Umsetzung der Rede: Rhetorische (Stil)Prinzipien und Stilebenen, Topik und Stilfiguren, Wirkungsverstärker
3. Spontane Rede: Stegreiffreden, Schlagfertigkeit: Psychologie der Schlagfertigkeit, Techniken der Schlagfertigkeit, Ausbau des Sprachvermögens
4. Nonverbales
5. Alles auf einmal – Präsentieren

Nutzen

Nach diesem Rhetorikkurs werden Sie bewusster mit Sprache umgehen. Sie werden eloquenter wirken. Ihr Sprachgebrauch wird effizienter sein. Ihr sprachästhetisches Empfinden wird bereichert, verfeinert - oder ganz und gar verändert. Sie werden raffinierter sein in Ihrer Argumentation, und damit erfolgreicher im Erreichen Ihrer Ziele. Und so, wie Sie selbst an sprachlicher Klarheit gewinnen werden, so werden Sie fürderhin Ihre Gesprächspartner besser durchschauen, auf sie eingehen und behutsam lenken können. Vergessen Sie nicht: "Es gibt nur zwei Kräfte in der Welt: das Schwert und die Feder. Letzten Endes wird immer das Schwert von der Feder besiegt."(Napoleon) Es lohnt also, an Ihren sprachlichen Fähigkeiten zu arbeiten, denn sprachliches Können siegt.

Eingesetzte Methoden

Sprachspiele, Videoaufzeichnungen

Zielgruppe

Alle, die die Effizienz und Stil der Rhetorik vervollkommen möchten.

Trainer: Sigune Eichhorn-Blank

Hinweise

Max. Teilnehmerzahl: 10

Termine: 12.-13.11.2011

Ort: München

Preis: 990 € zzgl. MwSt., Preis mit Bildungsprämie: 445 € zzgl. MwSt.

Dozenten



Jürgen Knauß

„Beruf kommt von Berufung“. Jürgen Knauß agiert seit über 11 Jahren erfolgreich in den Bereichen Training, Beratung, Coaching und Adventure. Seinen Erfolg verdankt er seiner Authentizität, dem unabdingbaren Willen, echte Veränderungen zu bewirken sowie einem fundierten Bildungsweg in den Bereichen Soziologie, Psychologie, Kommunikation, (Erlebnis-) Pädagogik sowie Projekt- und Change Management.

Die Vielfalt seines Könnens konnte er bereits branchenübergreifend unter Beweis stellen bei Unternehmen wie Telekom, Merz, Uponor, Siemens, Daimler, Deutsche Bahn, Media Markt, Saturn, Edeka, Bosch, Amgen u.v.m. Heute zeichnet er verantwortlich für die Belange von Phoenix Solution. Im Vordergrund seines dortigen Schaffens stehen seine zentralen Maßstäbe, Vertrauen, Verantwortung und Authentizität. Mit Leidenschaft und Spaß am Erfolg sucht er die Herausforderung und sorgt für pragmatische, umsetzbare und zielführende Lösungen.



Monica Schöne

"Der eigentliche Zweck des Lernens ist nicht das Wissen, sondern das Handeln." [Herbert Spencer]

Monica Schöne studierte Betriebswirtschaftslehre und Personalmanagement in Deutschland und den Niederlanden. Sie ist qualifizierte Prozessbegleiterin in Organisationen, systemische Trainerin und Coach.

Seit über 20 Jahren begleitet sie mit Engagement und Herz Menschen in deren beruflicher und persönlicher Entwicklung. Ihr multikultureller Hintergrund sensibilisiert sie besonders für unterschiedliche Sichtweisen und deren Interpretationen. Die Freude, komplex zu denken und wahrzunehmen und möglichst einfach zu handeln ist wesentliches Element für ihren Erfolg. Bspw. in SAP-Einführungsprojekten: als Trainerin bei der EnBW, MTU und bei ROCHE oder als Verantwortliche für das Thema „Schnittstellen-Kommunikation“ im Change Management in der BASF. Für BOSCH Automotive hat sie interne SAP-Trainer deutschland- und weltweit ausgebildet und gecoacht.

In der Zusammenarbeit mit Phoenix Solution sind ihre Themenschwerpunkte: Führungstraining und Managementtraining, Persönlichkeitsentwicklung und Teamentwicklung, Schnittstellenoptimierung (z. B. bei SAP-Implementierungen), Change Management, Mediation, Konfliktmanagement und Konflikttransformation, Kommunikationstraining, Unternehmenskultur.

Sie ist zertifizierte Lizenznehmerin für die ATLANTIS Management Analysen: ERKENNTOGRAMM®, ZYKLOGRAMM® und STRATEGOGRAMM®.

Ihr Motto: Im Mittelpunkt meiner Arbeit steht die Souveränität des bzw. der Menschen – und diese beginnt bei der Selbsterkenntnis!



Sigune Eichhorn-Blank

Sigune Eichhorn-Blank studierte Germanistik und Philosophie. Bereits während des Studiums sammelte sie bundesweit Erfahrungen als Trainerin vornehmlich für IT-Firmen wie AOL und Palm, sowie für große Handelsunternehmen wie die Karstadt AG, deren Mitarbeiterschulungen im Bereich Neue Medien unter ihrer Ägide standen.

Ihre Schwerpunkte liegen im Bereich der Philosophie des Geistes, der Sprachphilosophie, Medienphilosophie sowie der Rhetorik und Textanalyse. Für jeden dieser hochtheoretischen Bereiche stellt sie jedoch (durch ihre Arbeit an der Basis) einen unmittelbaren Praxisbezug her: Aus der Philosophie des Geistes resultiert die physiologisch-psychologische Wahrnehmung einer Person.

Aus diesem Grund wird dieser ganzheitliche Ansatz von ihr „die Strategie des eigenen Wollens“ genannt. Sprachphilosophie verfeinert die Präzision bei Aussagen – und (zusammen mit der Textanalyse) das Verständnis für Aussagen, die Medienphilosophie zeigt deren Wirkung im omnipräsenten Medien-Kosmos und die Rhetorik ist die Taktik der Wirkungsverstärkung.

„Das Wort ist mein Metier. Wir erfahren die Welt sprachlich. Versuchen Sie einmal, einen Gedanken ohne sprachliche Artikulation zuwege zu bringen! Sprache ist eines unserer effizientesten Werkzeuge, aber es wird durch uns geführt – und kann deshalb das Skalpell eines Neurochirurgen oder die Axt im Walde sein. Sprechen ist Handeln – und wer mit Bedacht handelt, erreicht, was er erstrebt.“

Veranstaltungsorte



Am Ufer der fränkischen Saale, idyllisch gelegen, in der Nähe Frankens ältester Weinstadt Hammelburg, Region Bad Kissingen, liegt in Wartmannsroth das **Romantik Hotel Neumühle**.

Als Getreidemühle 1520 erbaut, bietet das Haus alle Annehmlichkeiten eines überschaubaren modernen Hotels und die Vorzüge von dezentem Service in anspruchsvoller Umgebung. Antike Bauernmöbel gepaart mit modernem Komfort schmücken die großzügigen Hotelzimmer und Suiten. Das Romantik Hotel Neumühle ist eine Oase der Erholung und ein Refugium für Genießer, die Individualität und Persönlichkeit zu schätzen wissen.



Das **Victor's Residenz-Hotel Teistungenburg** bietet Ihnen eine geeignete Rückzugsmöglichkeit und dazu vielfältige Möglichkeiten für Sport und Wellness. Darüber hinaus haben wir auch zwei deutsche Metropolen ausgewählt: Berlin und München. Das Victor's Hotel in **Berlin** ist Treffpunkt für Kulturinteressierte. Den Volkspark Friedrichshain direkt gegenüber, Alexanderplatz, Museumsplatz, Museumsinsel und Berliner Dom quasi um die Ecke. Im Victor's Residenz-Hotel **München** verbindet sich optimale Arbeitsatmosphäre mit gemütlichem Wohlfühl- Ambiente.

Förderprogramme

Wenn Sie beruflich weiterkommen und sich weiterbilden möchten, können Sie vom Staat oder dem jeweiligen Bundesland gefördert werden. Dabei erhalten Sie bis zu 500 Euro der Seminaregebühr erstattet! Diese Möglichkeit bietet die Bildungsprämie (bundesweit) oder der Bildungsscheck (Brandenburg und Nordrheinwestfalen).

Der Weg ist einfach:

1. Sie suchen ein Seminar aus
2. Sie nehmen eine kostenlose Beratung an einer der entsprechenden Beratungsstellen wahr und erhalten einen Bildungsscheck bzw. einen Bildungsprämiegutschein
3. Sie reichen den Bildungsscheck bzw. Bildungsprämiegutschein vor Beginn des Seminars bei uns ein. Diesen verrechnen wir mit Ihren Seminaregebühren und Sie bezahlen bis zu 500 Euro weniger.

Mehr Informationen finden Sie unter:

www.bildungspraemie.info

www.arbeit.nrw.de

www.masf.brandenburg.de

FAX: 06322-4093537

Phoenix Solution
Jürgen Knauß
Altenbacherstr. 2
67098 Bad Dürkheim

Anmeldung für ein offenes Training / Seminar

Seminarangaben

Nummer und Titel des Seminars	Seminardatum	Seminarort	Preis (zzgl. MwSt)
-------------------------------	--------------	------------	--------------------

Angaben über Teilnehmer/in

Firma	Vorname, Name
Straße, Nr.,	PLZ, Ort
Telefon / Telefax	Email

Angaben zur Rechnungsstellung

- Die Rechnung geht an die obige Adresse
- Die Rechnung wird übernommen durch:

Firma	Vorname, Name
Straße, Nr.,	PLZ, Ort

Unterschrift

Hiermit melde ich mich verbindlich zur oben genannten Veranstaltung an. Die Anmeldung erfolgt unter Anerkennung der beigefügten Teilnahmebedingungen von Phoenix Solution.

Unterschrift, Ort, Datum

Teilnahmebedingungen

Ablauf

Direkt nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine schriftliche Anmeldebestätigung. Sollte die Veranstaltung ausgebucht sein, melden wir uns umgehend und Sie können möglicherweise in die Warteliste aufgenommen werden. Drei Wochen vor Seminarbeginn geht Ihnen eine Einladung mit der Rechnung und einem Hotelprospekt mit Anreisebeschreibung zu.

Teilnehmerzahl

Um ein effektives Arbeiten im Seminar und ein individuelles Eingehen des Seminarleiters auf jede Teilnehmerin und jeden Teilnehmer zu ermöglichen, ist der Teilnehmerkreis generell begrenzt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt.

Seminargebühr

Die genannten Preise umfassen die Kosten für die Konzeption und Durchführung der Veranstaltung, Teilnehmer-Unterlagen und Teilnehmerzertifikate, Getränke, Snacks und ein Mittagessen während der Veranstaltung sowie die Organisation, Begleitung und Moderation bei Erlebnismodulen.

Hotelreservierung, Anreise

Unsere Seminare finden i.d.R. in einem Tagungshotel statt. Die Anreise wird direkt über die Teilnehmer vorgenommen. Die Hotelreservierung für Seminare im Romantikhôtel Neumühle erfolgt direkt über Phoenix Solution zu einem Vorzugspreis für Übernachtung, Frühstück und 3-Gänge-Abendmenü in Höhe von 115 Euro (EZ). Die Hotelreservierung für Seminare im Victor's Residenzhotel erfolgt direkt über die Teilnehmer zu einem Vorzugspreis bei Nennung von Phoenix Solution.

Ablauf des Seminars

Unsere Seminare beginnen um 9.00 Uhr und enden gegen ca. 17.00 Uhr. Innerhalb des Seminars wird der Zeitplan mit den Teilnehmern abgestimmt. Phoenix Solution behält sich vor, die Inhalte und den Aufbau des Seminars – unter Wahrung des angegebenen Gesamtcharakters der Veranstaltung – frei zu gestalten. Phoenix Solution ist berechtigt bei Ausfall eines Trainers einen Ersatztrainer zu stellen.

Absage von Seminaren

Wir behalten uns vor, das Seminar bis 3 Wochen vor Beginn aus wichtigen Gründen, wie Erkrankung des Trainers oder bei zu geringer Teilnehmerzahl zu stornieren. Bei Stornierungen von Seiten des Veranstalters aus Gründen, die Phoenix Solution zu vertreten hat, wird eine Umbuchung entweder auf einen Ersatztermin oder eine andere Veranstaltung angeboten. Sofern dies vom Kunden nicht angenommen wird, werden bereits entrichtete Teilnahmegebühren in vollem Umfang zurückerstattet. Weitere Haftungs- und Schadensersatzansprüche sind ausgeschlossen, soweit nicht Vorsatz oder grobe Fahrlässigkeit unsererseits vorliegen. Bitte beachten Sie dies bei Ihrer Buchung von Bahn- und Flugtickets.

Stornierung der Anmeldung

Sollten Sie nicht an der Veranstaltung teilnehmen können, entstehen Ihnen bei schriftlicher Vorlage der Abmeldung bis 6 Wochen vor Seminarbeginn keine Kosten. Bei Stornierungen nach diesem Zeitpunkt, 30 Tage bis 21 Tage vor Veranstaltungsbeginn, sind 45% der Teilnahmegebühren zu entrichten. Bei Stornierungen von 20 bis 11 Tagen sind 70% der Teilnahmegebühren zu entrichten, danach 100%. Keinerlei Kosten entstehen bei Anmeldung eines Ersatzteilnehmers (offene Veranstaltung) bzw. einer Ersatzgruppe (geschlossene Veranstaltung). Bitte beachten Sie die Stornobedingungen der Partnerhotels. Die Stornokosten für Zimmerstornierungen im Romantikhôtel Neumühle werden durch Phoenix Solution in Rechnung gestellt und sind bis 2 Monate vor Veranstaltungsbeginn kostenfrei. Danach und bis zu 8 Tage vor Beginn betragen die Kosten 50% des Arrangements. Ab 8 Tagen sind die Stornokosten 100%.